



講 義 し ボ ー ト



河上 夏美

琉球ゴールデンキングスの代表者、木村達郎さんの講義で、私が関心を得たのは、「人を動かす時のポイント」でした。たくさんポイントがある中で、あえて二つに絞ると①目的、本質を伝える。(1回だけではなく呪文のように何回も言う)②信頼する。(相手が失敗しても私の責任、受け止める)の事。

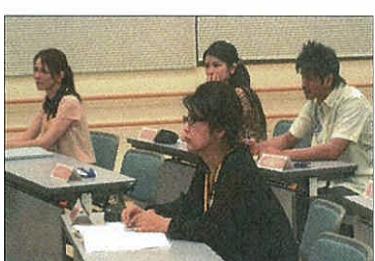


他に関心を得たのは、「時間・空間・人間」の中にある間でした。(沖縄をもつと元気に)を企業使命に、勝負に關係なく人と人の間を取り持つて、スポーツを見に来てくれた人を、その時間(空間)を充実させたいという思いに共感しました。その工夫の中で、上手く行かなかつたと

0(ゼロ)の状態から仕事を作る、企業を立ち上げる時には、他の条件の仕事よりも、人を引き付ける人でないと出来ないと思ふので、他にも様々な要件はあると思ふますが、今の私はとても大きな収穫でした。最低限でもこの二つの要件は人を引き付けるものなのかも・・仕事でも家庭でも地域でも、このポイントは共通しているなあつて・・再確認できました。

我が家・地域・仕事、どの場面でも、頭の中だけで考えて諦めたりしないよう、自分が出来る事を丁寧に、行動に移せるようにして行きたいと思ふました。

きのポイントが、「逆の思考がポイント、打開力」との事。今まで、キングスの試合を見たことが無い私にも、その試合の迫力や会場の居心地の良さなどが伝わり、一度は足を運びたいと思いました。こんなふうに、私も人を引き付ける要件、話術などを身につけられたらなあと憧れの目で見てしまいました笑



18期19期20期会長揃い踏み！奇跡の3ショット

4時間目の飲み会はいつも楽しいよ

2012.07.13 00:48